HAGA UNA DIFERENCIA EN SU COMUNIDAD A TRAVÉS DE SU **PROPIO NEGOCIO**

KUMON
FRANQUICIA

El Método Kumon

Kumon fue creado en Osaka, Japón hace más de 60 años por el profesor Toru Kumon para ayudar a su hijo a desarrollar una buena actitud ante el estudio y así prepararlo para lograr ingresar al nivel superior.

Asignándole trabajo diariamente, de manera progresiva, el alumno logra el dominio de cada tema a través del estudio de ejemplos y guías, para alcanzar y superar los temas correspondientes a su grado escolar.

Actualmente, **Kumon** tiene presencia en más de **60 países y regiones en los 5 continentes** ayudando a millones de estudiantes a triunfar, tanto en la escuela como en la vida.

Como franquiciatario, ayudará a sus alumnos a construir las habilidades que los ayudan a lograr más en la escuela, y en la vida.

Estamos clasificados como una de las mejores franquicias a nivel mundial. La revista Entrepreneur ha clasificado a Kumon como la franquicia #1 de servicios de asesoría, y nos ha reconocido como una de las mejores franquicias a nivel mundial, por más de 20 años.

Principales funciones como franquiciatario Kumon

1

Orientación

- Recibir asesoría y capacitación constante de nuestros especialistas antes, durante y posterior a la apertura de su centro.
- Desarrollar planes de estudio de acuerdo a las necesidades de cada alumno.
- Orientar a los alumnos mientras trabajan en el centro.
- Evaluar el desempeño de los estudiantes a través de nuestros materiales didácticos.

Administración de su propio negocio

- Operar bajo los lineamientos de Kumon y estándares de calidad establecidos de acuerdo al Manual de Operaciones.
- Hacer uso de todas las herramientas tecnológicas que le proporciona el corporativo para facilitar el seguimiento de los alumnos y la comunicación con padres.
- Planear presupuestos anuales de las estrategias e iniciativas del centro, para asegurar la rentabilidad de su negocio.

2

3

Comunicación

- Impartir Sesiones Informativas con el objetivo de inscribir estudiantes.
- Compartir el avance de los alumnos a través de juntas con los padres de familia.
- Mantener la motivación de los alumnos y padres de familia a través del logro de las metas establecidas.

Difusión de su centro

4

- Impulsar estrategias locales de difusión que permitan alcanzar al mercado potencial de su localidad.
- Generar una red de aliados estratégicos, con directores y profesores de la zona.
- Ejecutar/aprovechar las campañas de promoción lanzadas por el corporativo para promover el crecimiento de su centro.

5

Desarrollo de un equipo de trabajo

- Seleccionar a los mejores perfiles, que le apoyará en la operación del centro.
- Entrenar a un equipo de trabajo en el seguimiento de alumnos, servicio al cliente y atención a las familias.
- Brindar oportunidades de empleo desarrollo profesional a jóvenes en su localidad.

Tendrá el respaldo de una de las **franquicias educativas más exitosas** del mundo.

Usted como franquiciatario Kumon

Obtendrá:

- Licencia para impartir el Método Kumon y para el uso de la marca.
- Materiales didácticos exclusivos.
- Programa de capacitación inicial y continua.
- Asesoría personalizada de nuestros especialistas.
- Apoyos para imagen y promoción del centro.

Necesita:

- Inversión de $30 mil USD
- Disponibilidad de tiempo completo.
- Título o cédula profesional.
- Vocación por actividades educativas o capacitación.

Resultados

Punto de equilibrio en el transcurso de los primeros 9 meses*
Retorno de inversión en el transcurso de los primeros 2 años*

*Los resultados varían dependiendo de las condiciones del mercado de apertura.

Etapas del proceso

Tiempo estimado 3 a 6 meses

- Establecer un primer contacto.
- Asistir a una Sesión Informativa, llenar la solicitud de franquicia, presentar los exámenes de habilidad matemática e inglés.
- Llevar a cabo una estrevista.
- Recibir la aprobación de su solicitud.
- Firmar el contrato de capacitación y realizar el pago de anticipo de franquicia.
- Resolver los materiales de Kumon, participar en entrenamientos en línea y participar en el programa de capacitación inicial.
- Realizar un plan de negocios.
- Recibir la aprobación del proceso de entrenamiento.
- Recibir la aprobación del local.
- Firmar el contrato de franquicia y realizar el pago del complemento de franquicia.
- Acondicionar el local con la imagen corporativa.
- Recibir los materiales y el mobiliario.
- Organizar la inauguración de su Centro Kumon.
- Iniciar operación.

Presente en más de **60 países**

Más de 4.2 millones de alumnos en el mundo

Más de **25,000 Centros** en todo el mundo

Kumon sigue creciendo

Zona de expansión
Panamá

- Costa Verde
- David Chiriquí
- Colón

KUMON
FRANQUICIA

Av. Ejercito Nacional No 453 piso 5 interior B
Col. Granada
C.P. 11520, Ciudad de México

Tel. (+52) 55 5281 2346
08 000 320 071

www.franquiciakumon.com

Encuéntranos en redes sociales

@kumonpanamaoficial

@kumoncostarica

@kumonguatemala

Franquicia Kumon México y Centroamérica

(52) 56 3543 1945

Kumon, Instituto de Educación S.A. de C.V. Derechos Reservados
La información aquí contenida no constituye una oferta, promesa, declaración unilateral o compromiso alguno de Kumon Instituto de Educación S.A. de C.V. y/o de sus sociedades afiliadas para el otorgamiento de una o más franquicias y/o licencias y/o derechos de cualquier naturaleza o para que asuma cualquier solicitud de franquicia o de cualquier otra índole que reciba de cualquier tercero.